

**KUIS BESAR
BISNIS EKSPOR DAN IMPOR
Dosen Pembimbing : Liem Gai Sin, SE., M.Bus(Adv)**



**UNIVERSITAS
MA CHUNG**

Disusun oleh :

Bima Ramadhan B	/	111610013
Andre Wijaya	/	111610009
Olivia Kurniawan	/	111710071
Stephani	/	111710060

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS MA CHUNG
MALANG
2018**

ABSTRACT

This paper discusses the analysis of UD. GAJAH MAS and the export process. UD GAJAH MAS itself is a company that produces cotton seed oil. The scarcity of this product is the company's advantage to be able to penetrate the international market. This paper aims to analyze the company's export process and analyze the scarcity of cotton seed oil products which are rarely produced by competing companies.

The analytical method that we use is by directly interviewing the owner of the company. We use SWOT analysis to know the strengths and weaknesses of UD. GAJAH MAS. Thus market forces and the company's market weakness will be seen. Then combined with the international market potential to find out the export activities carried out by the UD company. ELEPHANT MAS.

From the results of the research we conducted, it was underlined the scarcity of kapok seed oil products which are still experienced in other countries, such as Korea, America and even Europe. With the scarcity of cotton seed oil products have an impact on the high demand from abroad, which requires UD. GAJAH MAS conducts export activities abroad.

The conclusion is that with the scarcity of companies that make cotton seed oil products have a positive impact on UD. GAJAH MAS sales, because with the high demand for foreign markets, the company has carried out the export process, and we also analyze the terms and conditions when exporting overseas. Then also learn about the estimated budgeted costs for exporting to various countries.

PROFIL PERUSAHAAN UD. GAJAH MAS

Perusahaan yang kami kunjungi adalah UD. Gajah Mas terletak di Jl. Stadion Pelumbon No 53 Pandaan Telp 0343 633219, merupakan perusahaan penghasil minyak biji kapuk. Pabrik ini sudah berdiri sejak tahun 1980. Email perusahaan ini adalah antondewa13@yahoo.com.

Pabrik ini di dirikan atas dasar mengelolah biji kapuk yang saat itu sedang musim. Tetapi sekarang minyak biji kapuk adalah barang yang termasuk susah untuk dicari karena sudah mulai langka. Dahulu minyak biji kapuk hanya digunakan sebagai bahan perekat cat tembok. Tetapi sekarang minyak biji kapuk bisa menjadi bahan dasar sabun dan kosmetik.

Visi UD. Gajah Mas adalah menjadi perusahaan jasa yang maju dan berkembang perdagangan di arena bisnis nasional dan internasional dalam menghadapi persaingan bisnis yang semakin kompetitif, antara lain dengan melakukan beberapa terobosan yang dapat bersaing. Terobosan yang dapat dilakukan adalah bekerja sama serta peningkatan kualitas dan pelayanan kepada konsumen.

Misi UD. Gajah Mas antara lain adalah :

1. Berpartisipasi dalam membangun negara dengan memajukan perdangan di Era Globalisasi
2. Prioritas untuk kepuasan pelanggan, meningkatkan kualitas produk dan inovasi dalam produk biji kapuk
3. Memperluas jaringan bisnis dengan perusahaan sejenis
4. Penempatan tenaga professional yang handal sebagai dasar untuk pengembangan dan kemajuan perusahaan.

Keunikan perusahaan ini adalah perusahaan ini memproduksi barang yang sangat jarang sekali di produksi. Perusahaan ini sudah disertifikasi dari pihak yang berwenang dan sudah lulus uji standard ekspor bahan baku. MinyakBijiKapukbisa di ekspor ke Korea, Amerika, bahkan Eropa. Perusahaan ini bisa memproduksi 18 ton per bulan yang siap untuk dikelola, selain itu perusahaan ini sudah mulai mengurus ijin ekspor untuk ke negara-negara lain. UD Gajah Mas telah menjalin kemitraan strategis dengan berbagai distributor global ternama. Gajah Mas juga menjalin bekerja sama dengan jaringan distributor terkemuka di Indonesia untuk mendistribusikan produk mereka.

Dalam menjalankan kegiatan ekspor/ produksi sehari harinya, tentu saja perusahaan akan bergerak secara efektif dan efisien jika setiap komponen dalam perusahaan tersebut berjalan secara optimal. Oleh karena itu, pimpinan perusahaan harus berupaya untuk membagi tugas dan menempatkan semua sumber daya perusahaan, khususnya SDM, dalam

posisi yang tepat sesuai bidang keahlian masing-masing. Hal ini menjadikan setiap individu yang terdapat dalam perusahaan tersebut memiliki gambaran jelas mengenai kedudukan, fungsi, hak dan kewajibannya. Berikut adalah analisis SWOT terhadap UD. Gajah Mas.

ANALISIS SWOT TERHADAP UD. GAJAH MAS

A. Strength (Kekuatan)

1. Menyediakan produk yang berkualitas tinggi

Produk minyak biji kapuk dari UD. GAJAH MAS sudah memiliki pengakuan dari rekan kerjanya selama 20 tahun bekerjasama. Produk dengan Kualitas bahan baku yang terjamin karena melalui proses penyaringan dalam pembuatannya.

2. Memiliki pelayanan yang baik

Untuk pelayanan, sudah dapat mendistribusikan produknya keluar negeri seperti Amerika, Korea, dan lain sebagainya.

3. Sumber daya manusia yang handal

SDM di UD. GAJAH MAS merupakan orang-orang yang sudah terbiasa di bidangnya. Memiliki kemampuan dan pengalaman yang sudah bertahun-tahun.

4. Penggunaan teknologi yang canggih

Terlihat dari mesin-mesin untuk memproduksi minyak biji kapuk

5. Keunikan produk

Bahan baku dari minyak ini adalah biji kapuk, sehingga dapat memanfaatkan biji yang sudah tidak terpakai. Selain itu, bahan baku yang sudah termasuk langka menyebabkan banyaknya minat terhadap perusahaan, sehingga minyak biji kapuk dapat dikatakan sebagai produk yang unik.

6. Kepengurusan yang demokratis

UD. Gajah Mas dikelola dan diurus oleh pihak keluarga sendiri, hal ini yang mengakibatkan kepengurusan menjadi terbuka dan demokratis.

B. Weaknesses (Kelemahan)

1. Ketergantungan pasokan

Apabila terjadi keterlambatan pasokan produk akan mengganggu operasional perusahaan

C. Opportunities (Peluang)

Peluang eksternal pada UD. Gajah Mas :

1. Pasar bisnis yang masihtinggi

Penggunaan minyak yang merupakan salah satu kebutuhan pokok seperti perusahaan cat, kosmetik, dll. Saat ini membuat permintaan akan produk ini tetap tinggi.

2. Harga jual yang murah

UD. Gajah Mas dapat menjual minyak biji kapuk dengan harga murah, yaitu Rp. 17.000,00/kg

3. Adanya investor yang ingin bekerjasamadenganperusahaan

Salah satunya adalah : CV. Bunga Kembang

D. Threats (Ancaman)

1. Image bahwa produk yang ditawarkancompetitor memilikitingkatkualitas yang lebih baik menjadikan ketertarikan konsumen untuk berganti produk konsumsi. Hal ini mengakibatkan persaingan usaha menjadi semakin ketat.

2. Kelangkaan terhadap bahan baku

Seperti yang kita ketahui, biji kapuk adalah biji yang sudah tergolong langka dan susah didapat. Apabila bahan baku minyak tidak ada, otomatis hal ini akan mengganggu produktivitas perusahaan.

IDE PRODUK

BIODIESEL DARI MINYAK BIJI KAPUK

Dengan semakin tipisnya bahan bakar bumi, maka **kelompok kami mempunyai ide untuk membuat Biodiesel dari Minyak Biji Kapuk**. Biodiesel yang terbuat dari ekstrak biji kapuk harus sudah melalui tahapan untuk diekstrak, berdasarkan data dan sumber yang kami pahami biji kapuk sudah pernah diuji kelayakan untuk digunakan sebagai bahan bakar diesel, hasilnya biji kapuk yang sudah diekstrak dapat menjadi pengganti minyak bumi, dan memenuhi standart SNI. Bahan yang digunakan pada penelitian ini adalah minyak biji kapuk berasal dari Koperasi Jarak Lestari Cilacap Jawa Tengah, katalis lempung yang berasal dari Desa Cengar Kecamatan Kuantan Mudik Kabupaten Kuantan Singingi. Sedangkan alat yang digunakan pada penelitian ini adalah, lumpang porselin, ayakan, satu set motor pengaduk, oven, heating mantle, timbangan analitik, kertas saring, furnace tube, magnetic stirrer, reaktor alas datar, heater, labu leher tiga, termometer, kondensor, alat titrasi, erlenmeyer, gelas kimia, corong pisah, labu ukur, gelas ukur, pipet tetes, buret, piknometer dan viskometer Oswald.

Ada beberapa tahapan yang dilakukan pada pembuatan biodiesel dari minyak biji kapuk ini, antara lain :

1. Proses Degumming

Minyak biji kapuk ditimbang kemudian dipanaskan hingga mencapai suhu 80oC sambil diaduk dengan menggunakan magnetic stirrer. Setelah itu ditambahkan asam phospat sebanyak 0,3% dari berat minyak dan aduk selama 15 menit. Selanjutnya, minyak dipisahkan dari pengotor-pengotornya. Kemudian minyak dianalisa karakteristiknya meliputi densitas, viskositas, serta dilihat perubahan warna yang terjadi pada minyak. Bertujuan untuk mengurangi pengotor-pengotor yang terdapat didalam minyak biji kapuk seperti fosfolipid, serat yang ikut terbawa saat proses ekstraksi minyak dan pengotor lainnya

2. Proses Esterifikasi Minyak

Hasil degumming ditimbang dan dimasukkan ke dalam reaktor esterifikasi. Reaktor ditempatkan di atas pemanas untuk menjaga suhu reaksi yaitu 60oC. Setelah suhu reaksi tercapai, pereaksi metanol yang telah diukur dengan perbandingan rasio mol minyak : metanol 1 : 12 dan katalis H₂SO₄ sebanyak 1%-b ditambahkan ke dalam reaktor. Setelah reaksi berlangsung selama 1 jam, produk esterifikasi dimasukkan ke dalam corong pisah sampai terbentuk dua lapisan. Lapisan bawah dipisahkan dari lapisan atas berupa katalis H₂SO₄ dan metanol sisa dan dilanjutkan ke tahap transesterifikasi. Sebelum dilanjutkan ke tahap transesterifikasi lapisan bawah dari produk esterifikasi dihitung kadar ALB-nya terlebih dahulu.

3. Proses Transesterifikasi

Produk esterifikasi ditimbang sebanyak 50 gram, dimasukkan ke dalam reaktor transesterifikasi dan dipanaskan hingga mencapai suhu reaksi yaitu 60 oC. Setelah suhu reaksi tercapai, katalis dimasukkan sebanyak 0,5%-b dan metanol yang telah diukur dengan perbandingan rasio mol minyak : metanol ditambahkan ke dalam reaktor. Setelah reaksi berlangsung selama 90 menit, produk transesterifikasi didinginkan dan disaring dengan kertas saring whatman. dilanjutkan ke proses pemisahan dan pemurnian biodiesel.

4. Proses Pemisahan dan Pemurnian

Filtrat yang telah dipisahkan dari katalis dimasukkan ke dalam corong pisah dan didiamkan selama 6 jam hingga terbentuk dua lapisan. Lapisan bawah berupa crude biodiesel dipisahkan dari lapisan atas berupa metanol sisa reaksi. Crude biodiesel kemudian

dimurnikan dengan cara dicuci dengan akuades yang telah dipanaskan pada suhu 60°C. Kemudian biodiesel dipanaskan menggunakan oven pada suhu 105°C selama 60 menit untuk menguapkan metanol sisa reaksi dan air (Setiadi, 2015). Selanjutnya biodiesel ditimbang untuk menentukan yield yang dihasilkan dan dianalisa untuk mengetahui karakteristiknya. Berdasarkan hasil penelitian maka dapat disimpulkan bahwa biodiesel dari minyak biji kapuk yang dihasilkan sesuai dengan standar SNI 7182-2015, yaitu beberapa sifat fisis seperti densitas, viskositas, titik nyala dan angka asam biodiesel.

Salah satu kelebihan mendasar bahan bakar jenis ini yakni rendahnya kadar sulfur yang terkandung. Dengan rendahnya kadar sulfur akan sangat membantu mengurangi kemungkinannya terjadi hujan asam. Emisi karbon dioksida yang dihasilkan bahan bakar ini jauh lebih rendah yakni 70-75% dari bahan bakar jenis lain (Solar) yang dihasilkan dari fosil hewan. Sudah tentu bahan bakar jenis ini lebih ramah lingkungan.

Penggunaan biodiesel sebagai bahan bakar mempunyai beberapa keuntungan yakni:

- Biodiesel tidak akan habis karena dapat ditanam atau diperbaharui sumbernya.
- Dengan berkembangnya biodiesel jelas akan dapat memanfaatkan tanah-tanah kritis yang banyak tersebar diseluruh pelosok tanah air.
- Menciptakan lapangan kerja baru baik dibidang pertanian/budidaya biji randu , mini agroindustri pengolah biodiesel sehingga akibatnya dapat meningkatkan kesejahteraan petani.
- Aman digunakan sebagai bahan bakar, emisi hidokarbon lebih sedikit, sehingga penggunaan biodiesel ini akan menurunkan polusi udara akibat kendaraan bermotor.

Dengan perbandingan minyak 1:6 metanol, minyak diolah dengan berbagai proses yang bisa menjadi 3,8 bio diesel, dan biaya yang dibutuhkan kurang lebih 1 – 2 M rupiah untuk alat” yang masih belum ada di perusahaan karena kita akan membuat langsung dalam jumlah yang banyak agar mengemat biaya.

Dan kita akan memasarkannya di amerika dengan harga dibawah pasaran, harga biodiesel di Amerika sekitar 17.000 rupiah per liter, jika perusahaan ingin membuat biodiesel dengan harga 15.000 untuk di ekspor ke amerika, kemungkinan akan banyak perusahaan yang akan membeli biodiesel dari ud gajahmas, karena di Amerika sendiri banyak perusahaan yang masih membutuhkan bio diesel untuk menghidupkan beberapa mesin. Di Amerika sendiri, konsumsi bio diesel sangat banyak dikarenakan banyaknya truk maupun container pengirim barang yang ada di sana, dan itu membuat peluang besar bagi ud gajahmas jika mau memproduksi bio diesel.

Dengan harga yang lebih murah dari pasaran, hal itu akan membuat peluang besar untuk konsumen membeli produk yang berkualitas juga, dengan harga 15.000 keuntungan yang di peroleh per liter kurang lebih sekitar 6000 per liternya setelah dipotong biaya manusia, biaya proses, biaya bahan baku serta biaya pengiriman, atau bisa di bilang keuntungan bersih perliternya. Dan jika perusahaan bisa memenuhi perbulanya 18.000 liter maka keuntungan bersih perusahaan sekitar 108.000.000 rupiah per bulannya, dan untuk balik modal sendiri diperkirakan sekitar 4 tahun

Marketing Strategic

Marketing strategic untuk UD. Gajah Mas melakukan ekspor impor adalah Digital Marketing seperti membuat website untuk UD. Gajah Mas, menjual di berbagai blog, serta memasang iklan di Facebook, twitter, dan instagram. Selain itu perusahaan ini menggunakan teknik B2B yaitu bussiness to bussiness, artinya perusahaan ini menyediakan hanya untuk jumlah besar tidak untuk eceran. Sasaran negara untuk inovasi produk baru ini adalah negara-negara industrial seperti Jepang, Amerika, dan lain sebagainya. Selain itu, UD. Gajah Mas sangat memperhatikan kualitas produk dan sangat menjaga loyalitas customer tersebut. Dan semakin banyaknya pengguna yang menggunakan bio diesel di Amerika, harga biodiesel di Amerika mencapai sekitar 17.000 rupiah per liter nya, sedangkan di Indonesia sendiri bio diesel tergolong bahan bakar paling murah, maka dari itu, target utama pemasaran kami yaitu pada negara amerika dan juga mencari chanel perusahaan – perusahaan yang membutuhkan bahan bakar diesel untuk mesin” nya.

Proses Ekspor

1. Menemukan customer
2. Memastikan dengan pabrik kapan barang siap
3. Membuat Quotation utk buyer
4. Setelah deal harga buat performa invoice dan contrast sales
5. Setelah deal harga dan persetujuan pembayaran, Kapan barang mau di kirim pesan kapal
6. Minta jadwal kapal ke shipping Line atau EMKL
7. Pesan kapal
8. Pesan container ke EMKL
9. Setelah Barang siap.
10. Masukan dokumen yang dibutuhkan
Closing cargo selisih sejam dari closing dokumen, barang masuk barang fix container di laporkan ke pelayaran namanya data bill of lading, sertifikat of origin beberapa negara tidak butuh.
11. Bikin Invoice dan Packing list untuk di buat PEB oleh orang EMKL
12. Setelah PEB disetujui keluar NPE
13. Membuat COO dan Fumigrasi jika dibutuhkan COO dan Fumigrasi karena tidak setiap negara membutuhkan fumigrasi dan COO

14. Barang siap dikirim dari pelabuhan Indonesia

Estimasi pengiriman sebulan stengah, kalau langsung pengiriman langsung ke pelabuhan lebih cepet daripada conecting, karena conecting ada pembongkaran di singapore, pelabuhan yang menangani direct dock adalah pelabuhan di Surabaya, Medan, dan Semarang.

Biaya yang dibutuhkan

- Sewa container biasanya 20 feet untuk 18.000 L minyak biji kapuk / container tetapi hanya diisi setengahnya saja karena mencegah adanya kebocoran dalam container, Sebesar Rp 13.300.000,-
- Biaya pelabuhan kalo menginap Rp.500.000,- / hari
- Biaya fleksibag, biaya mkl, dan lain-lainya, Sebesar Rp. 5.000.000,-
- Biaya pengiriman ke Amerika dan Korea sekitar 2000 – 3000 US Dollar

Sumber Daya Manusia yang dibutuhkan.

Sdm yang dibutuhkan untuk melakukan ekspor ide produk yang kita telah buat yaitu sebagai berikut:

- 3 pegawai untuk mengoper persediaan bahan baku (minyak biji kapuk) dari tangki minyak biji kapuk ke tangki kecil kecil yang diperuntukan untuk membuat biodiesel (2,5 juta)
- 2 pegawai yang mengerti kimia – kimia untuk mencampurkan bahan kimia ke minyak biji kapuk agar bisa menjadi biodiesel (3.59 juta)
- 1 pegawai untuk memaintance jalanya pekerjaan dan bagian mengaduk agar bahan bahan tercampur serta bagian pemanasa minyak dengan menggunakan magnetic stirrer(2,5 juta)
- 1 pegawai untuk memproses biodiesel mentah menjadi biodiesel siap pakai dan memasukkan ke tangka yang sudah disediakan(2,5 juta)
- 1 Tenaga kerja yang mengerti cara melakukan ekspor dan bertanggung jawab dalam ekspor yang dilakukan oleh perusahaan, yang bisa di andalkan untuk menyewa container, fleksibag, dan bisa menghubungi pihak mkl untuk melakukan kegiatan ekspor, dan hanya perlu 1 orang yang mengurus kegiatan ekspor tersebut (2,5 juta)

BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN

Anggaran Biaya (rekapitulasi anggaran)

NO	MATERIAL	JUMLAH
1	Peralatan Penunjang	Rp1. 668.365.000,-
2	Perjalanan	Rp 1.000.000,-
3	Bahan Habis Pakai	Rp 44.500.000,-
4	Lain-Lain	Rp 78.220.000,-
	Total	Rp1.792.085.000,-

Lampiran Justifikasi Anggaran Kegiatan

Peralatan Penunjang

NO	MATERIAL	HARGA (Rp)
1	Mesin Degumming	565.000.000
2	Mesin Rotaror	15.565.000
3	Tanki Minyak 100.000 Liter	79.000.000
4	Sepatu	1.000.000
5	Timbangan digital	5.000.000
6	Gelas ukur	1.300.000
7	Dinamo	2.500.000
8	Pipa besi 3 dim	4.000.000
9	Gedung	1.000.000.000
SUBTOTAL (Rp)		1.668.365.000

Perjalanan

NO	MATERIAL	HARGA (Rp)
1	Bensin	1.000.000

Bahan Habis Pakai

NO	MATERIAL	HARGA SATUAN	JUMLAH
1	Metanol cair	25.000	25.000.000
2	Minyak Biji Kapuk	17.000	17.000.000
3	Kaustik soda	25.000	2.500.000

SUBTOTAL (Rp)	44.500.000
----------------------	------------

Lain - lain

NO	MATERIAL	HARGA
1	Listrik	8.000.000
2	Air PDAM	1.220.000
3	Gaji Pegawai	22.000.000
4	Biaya Ekspor & Packaging	47.000.000
SUBTOTAL (Rp)		78.220.000

Biaya Jual = 15.000/liter

1 container = 18.000 liter

Biaya 1 container = 270.000.000

BEP

$$\begin{aligned}
 \text{BEP} &= \frac{1.668.365.000}{270.000.000 - 123.720.000} \\
 &= \frac{1.668.365.000}{146.280.000} \\
 &= 11,34 \text{ kali}
 \end{aligned}$$

BEP nya 11,34 kali yang berarti dalam penjualan ke 12 perusahaan akan mendapatkan keuntungan.

Perkiraan waktu jika sebulan dapat menjual 4 container, dalam 8 bulan perusahaan akan mendapatkan penjualan dan menerima laba.

Letter of credit:

Syarat penerbitan l/c,

1. dokumen pengangkutan (bill of lading / rw bill)
2. Invoice
3. Insurance policy

Dokumen pelengkap:

1. Consular invoice
2. Packing list
3. Certificate of analysis
4. Certificate of weight
5. Certificate of measure
6. Certificate of origin
7. Certificate of inspection

Sedangkan untuk persyaratan dokumen yang dibutuhkan dalam kegiatan Ekspor antara lain:

1. Salinan rekening atas nama perusahaan di bank BNP (IDR atau mata uang asing).
2. Plafon Negosiasi Wesel Ekspor (NWE) untuk proses negosiasi.
3. Memiliki Angka Pengenal Eksportir (APE), Angka Pengenal Eksportir Sementara (APES) baik APE/APES Umum maupun APE/APES Produsen, atau Angka Pengenal Eksportir Terbatas (APET), atau SIUP yang masih berlaku.
4. Surat persetujuan atau pengakuan sebagai eksportir terdaftar dari Departemen Perindustrian dan Perdagangan.
5. Sertifikat asuransi harus mencantumkan Banker's Clause (atas nama Bank BNP).
6. Perjanjian Syarat-Syarat Umum Pengoperan Wesel oleh bank BNP yang telah ditandatangani.
7. Salinan KTP, SIUP, TDP, NPWP, dan Akte Pendirian perusahaan.
8. Surat Kuasa yang memberitahukan nama-nama dari pengurus perusahaan dan contoh tanda tangan pengurus perusahaan.

Biaya:

1. Biaya advising USD 25
2. Komisi Negosiasi 0.25% dari nilai dokumen, minimum eq. USD 50
3. Transfer LC 0.125% minimum eq. USD 100
4. Swift Charges USD 20
5. Biaya Kurir USD 15, untuk mata uang asing lainnya USD 25

Rekomendasi

Dari data yang sudah kami peroleh dan kami analisis, bahwa masih banyak perusahaan lokal yang memproduksi biodiesel menjadikan ini peluang bisnis bagi perusahaan yang kami teliti. Karena permintaan akan pasokan bahan bakar tersebut selalu ada dan meningkat. Apalagi melihat negara-negara besar yang mengurangi polusi seperti Eropa dan Amerika, kedua negara tersebut menjadi target penjualan kami.

Dilihat dari perhitungan ini :

$$\begin{aligned} \text{BEP} &= \frac{1.668.365.000}{270.000.000 - 123.720.000} \\ &= \frac{1.668.365.000}{47.280.000} \\ &= 35 \text{ kali} \end{aligned}$$

dalam melakukan kegiatan ekspor sebanyak 36 kali perusahaan sudah mendapatkan untung, kemudian dari hasil analisis kebutuhan pasar akan bahan baku ini kami memperkirakan dalam waktu 1 bulan akan terjadi 4 kali transaksi, yang mana 1 container yang berangkat mengangkut 18.000 liter bahan baku tersebut. Maka dalam waktu kurang dari setahun perusahaan sudah dapat memperoleh untung dari hasil penjualan untuk biodiesel ini sendiri.

LAMPIRAN



BC 3.0		PEMBERITAHUAN EKSPOR BARANG			
Nomor Pengajuan : 070000-001113-20170905-002309		Halaman 1 dari 7			
HEADER	A. KANTOR PABEAN				
	1. Kantor Pabeian Permtatan	: 070100	KPPBC Tanjung Perak		
	2. Kantor Pabeian Ekspor	: 070100	KPPBC Tanjung Perak		
	B. JENIS EKSPOR		: Ekspor biasa		
	C. KATEGORI EKSPOR		: Umum		
D. CARA PERDAGANGAN		: Lainnya			
E. CARA PEMBAYARAN		: Lainnya			
		T/T			
		H. KOLOM KHUSUS BEA DAN CUKAI			
		1. Nomor Pendaftaran : 070100			
		Tanggal : 05-09-2017			
		2. Nomor BC 1.1 : 070100			
		Tanggal : 05-09-2017			
		Pos/ Sub Pos : -			
EKSPORTIR		PENERIMA			
1. Identitas : Npwp-15 Digi		9. Nama : -			
2. Nama : -		10. Alamat : -			
3. Alamat : -		11. Negara : US - United States			
4. NIPER : -					
5. Status : PMDN (non migas)					
PPJK		PEMBELI			
6. NPWP : -		12. Nama : -			
7. Nama : -		13. Alamat : -			
8. Alamat : -		14. Negara : US - United States			
DATA PENGANGKUTAN		DATA PELABUHAN/TEMPAT MUAT EKSPOR			
15. Cara Pengangkutan : Laut		19. Pel. Muat Asal : IDTPE Tanjung Perak			
16. Nama & Bendera Sarana Pengangkut : CSCL KINGSTONH (-)		20. Pel./Tempat Muat Ekspor : IDTPE Tanjung Perak			
		21. Pel. Bongkar : USNEF Norfolk			
17. No. Pengangkut (Voy/Flight/Nopol) : 049N		22. Pel. Tujuan : USNEF Norfolk			
18. Tanggal Perkiraan Ekspor : 07-09-2017		23. Negara Tujuan Ekspor : US - United States			
DOKUMEN PELENGKAP PABEAN		DATA TEMPAT PEMERIKSAAN			
24. Nomor & Tgl Invoice : 02/TJM/IX/2017 05-09-2017		27. Lokasi Pemeriksaan : 2 Gudang Ekspor			
25. Nomor & Tgl Packing : 02/TJM/IX/2017 05-09-2017		28. Kantor Pabeian Pemeriksaan : 070100 KPPBC Tanjung Perak			
26. Jenis. No & Tgl Dok. lainnya : Dokumen lainnya 13.02.1.25.00602 27-12-2013		29. Gudang PLB : -			
Kantor Bea Cukai pendaftaran CK-5 : -		DATA PENYERAHAN			
		30. Cara Penyerahan Barang : FOB Free On Board			
DATA TRANSAKSI EKSPOR		DATA KEMASAN			
31. Bank Devisa Hasil Ekspor : 008 - BANK MANDIRI		34. Freight : 2.628.95			
32. Jenis Valuta Asing : USD US Dollar		35. Asuransi (IANDN) : 112.11			
33. FOB : -		36. Nilai Maklud (Jika Ada) : 0.0000			
DATA PETI KEMAS		DATA KEMASAN			
37. Jumlah Peti Kemas : 0 x 20 feet; 2 x 40 feet		39. Jenis, Jumlah dan Merek Kemasan : CT / Carton, 195			
38. Nomor, Ukuran dan Status peti Kemas : ==Lihat Lembar Lanjutan==					
DATA BARANG EKSPOR					
40. Berat Kotor (kg) : 14.308.0000		41. Berat Bersih (kg) : 11.905.0000			
42. No.	43. Pos Tarif/HS, uraian jumlah dan jenis barang secara lengkap, merk, tipe, ukuran, spesifikasi lain dan kode barang	44. HT barang dan Tarif BK pada tanggal pendaftaran	45. Jumlah & jenis sat. Berat Bersih (kg). Volume (m3)	46. - Negara Asal Barang	48. Jumlah Nilai FOB
		== 24 item barang. Lihat Lembar Lanjutan ==		47. - Daerah Asal Barang	
DATA PENERIMAAN NEGARA					
49. Nilai tukar mata uang : 0.0000		50. Nilai Bea Keltar : 0.00		51. Penerimaan Pajak Lainnya : 0.00	
G. TANDA TANGAN EKSPORTIR/ PPJK					
Dengan ini saya menyatakan bertanggung jawab atas kebenaran hal-hal yang diberitahukan dalam Pemberitahuan Ekspor Barang ini, serta bersedia dikenakan sanksi sesuai dengan ketentuan di bidang kepabeanan apabila terdapat kesalahan.					
SURABAYA, 05-09-2017					
MNHAJUROHMAN					



COPY NON NEGOTIABLE

PAGE: 1 OF 2
SEA WAYBILL

SHIPPER'S REPORT	BOOKING NO. SUBT07992600	SEA WAYBILL NO. NYKSSUBT07992600
------------------	-----------------------------	-------------------------------------

COMPILE	FORMANNO/AGENT/PERMIT TA TM/NO
---------	-----------------------------------

RECEIVED by the Carrier from the Shipper in apparent good order and condition unless otherwise indicated herein, the Goods, or package(s) said to contain the Goods, to be carried subject to all the terms and conditions herein.

Delivery of the Goods to the Carrier for Carriage hereunder constitutes the Merchant's acceptance of all the stipulations, exceptions, terms and conditions of the Bill as fully as if signed by him. Any contrary local custom or privilege notwithstanding. The Bill supersedes all prior agreements or freight engagements for the Goods.

The Bill (only endorsed if it is negotiable) must be surrendered in exchange for the Goods or delivery order. Where issued as a Sea Waybill, this Bill is not negotiable or a document responsible proof of identity as may be required by the Carrier.

In witness whereof, the undersigned, on behalf of Nippon Yusen Kaisha and the Vessel and/or her owner, has signed the number of Bills stated hereunder, all of this tenor and date, (where issued as a Bill of Lading, delivery may be made against only one original Bill in which case the others shall stand void).

PRE-CARRIAGE BY CSCL KINGSTON 049N	PLACE OF ORIGIN SURABAYA	TYPE OF MOVEMENT WHEN USED (SEE DESCRIPTION OF PACKAGES AND GOODS FIELD) CY / CY
OCEAN VESSEL: VESSEL NO. FLAG GASPAR TANGITE 004E	PORT OF ORIGIN SURABAYA	
PORT OF DESTINATION NORFOLK, VA	PLACE OF DELIVERY NORFOLK, VA	

SHIPPER'S COLUMN IF HAZARDOUS MATERIAL		PARTICULARS DECLARED BY SHIPPER BUT NOT ACKNOWLEDGED BY THE CARRIER			
DAIRY, WET, WEA, WTS, WMS & NUMBER	IDENTIFY FOR CLASSIFICATION (UNCLASIFIED)	DESCRIPTION BY GOODS	UNIT WEIGHT	GROSS MEASUREMENT	
NYK05468710 / ID7541675	/	/	/PCL / PCL/40HQ//		
NYK05724121 / ID7541676	/	/	/PCL / PCL/40HQ//		
N/M		2X46*HD	14388.000000	129.620000	
NET WEIGHT : 11,905.00 KGS					

** TO BE CONTINUED ON ATTACHED LIST **

DECLARED CARGO VALUE USD 0		If Merchant enters a value, Carrier's limitation of liability shall not apply and the net value entered will be charged.			
PREPAID IN PAYMENT CURRENCY	SHIPPING CONTRACT NO.	BOX FORM NO.	COMBIBOX CODE	EXCHANGE RATE	(IF ORIGINAL BILLS HAVE BEEN SIGNED)
USD 290.00	SC0121541				
COOK	TARIFF ITEM	FREIGHTED AS	RATE	PREPAID	COLLECT
OCEAN FREIGHT 1	2/40HQ		1601.00	USD 3202.00	USD/1.000000
BAF BUNKER			2.000 672.00	USD 1344.00	USD/1.000000
CYR CY RECEIVING			2.000 145.00	USD 290.00	IDR/13345.00
TOTAL		USD	290.00	USD 4546.00	

TOTAL PREPAID IN PAYMENT CURRENCY IDR 3670050.00 SURABAYA

NIPPON YUSEN KAISHA (NYK LINE), AS CARRIER

COPY NON NEGOTIABLE

PAGE: 2/2

VESSEL VOYAGE: SEASPAN YANGTZE 004E

B/L NO.: NYKSSUHT07992600

CONTAINER NUMBER HOUSE NUMBER	QUANTITY FOR CUSTOMS DECLARATION ONLY	DESCRIPTION OF GOODS	GROSS WEIGHT	MEASUREMENT
		* THIS SHIPMENT DOES NOT CONTAIN ANY SOLID WOOD PACKING MATERIALS COUNTRY OF ORIGIN : SURABAYA - INDONESIA		
OCEAN FREIGHT COLLECT DESTINATION CHARGES COLLECT PER LINE TARIFF AND OTHER CHARGES TO BE COLLECTED FROM THE PARTY WHO LAWFULLY DEMANDS DELIVERY OF THE CARGO WITHOUT PREJUDICE TO THE CARRIER'S RIGHTS AGAINST THE MERCHANT (SEE BACK CLAUSE 1) AS SET OUT AT BACK CLAUSE 24 (6)				

Signed
BY NYK LINE INDONESIA

as Agent for and on behalf of

KIPPON YUSEN KAISHA
(NYK LINE), AS CARRIER

